

Vertriebsmitarbeiter / Account Manager (m/w)

Die Firma anders entwickelt Konzepte für eine optimierte Bürokommunikation und bietet für mehr als 1.000 Kunden im gesamten Bundesgebiet individuell zugeschnittene Lösungen im Outputbereich Drucker, Fax und Dokumentenmanagement. Bei anders legen wir viel Wert auf einen respektvollen, partnerschaftlichen Umgang sowohl mit Kunden und Lieferanten als auch mit Mitarbeitern. Das ist die Basis unseres unternehmerischen Erfolgs.

Um unsere Bestandskunden beim steigenden Bedarf an hochwertigen und effizienten Lösungen für Drucker, Fax und Dokumentenmanagement optimal zu versorgen und auch neue kleine, mittelständische und große Unternehmen als Kunden für unsere Lösungen, die einfach „anders“ sind, zu begeistern, suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter / Account Manager (m/w)

Was Sie erwartet:

- Einsatz im bestens ausgebauten Vertriebsgebiet Großraum Regensburg und Landshut-Rottal
- Akquise von Neukunden im B2B-Umfeld für unsere Drucker-, Fax- und Dokumentenmanagement-Lösungen
- Betreuung und Entwicklung von Key Accounts
- Bedarfsermittlung bei Interessenten/Kunden, Erarbeitung von Konzepten, Begleitung bei der Umsetzung
- Präsentation von kundenspezifischen Lösungen, Vertragsverhandlungen und -abschluss
- Mitgestaltung bei der Weiterentwicklung des Vertriebs unseres Unternehmens
- Möglichkeit, mit großer Eigenverantwortung und ausgezeichneter Zukunftsperspektive in einem freundlichen, persönlichen Umfeld zu arbeiten

Was Sie mitbringen sollten:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium
- Begeisterungsfähigkeit und Leidenschaft für Mensch und Produkt
- Interesse an IT- und Office-Lösungen



- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick und eine hohe Zielorientierung
- Teamfähigkeit und Kundenorientierung

Was wir Ihnen bieten:

Unsere Mitarbeiter haben die Möglichkeit, sich nicht selbst verwalten zu müssen, sondern eigene Ideen und Visionen tatsächlich in die Tat umsetzen zu können. Die Entscheidungswege sind dabei kurz und nachvollziehbar, das persönliche Miteinander in der Kundenabwicklung ist uns ein besonderes Anliegen. Wir bieten die Chance, den Vertrieb bei anders mitzugestalten und den eigenen Spirit ins Unternehmen zu bringen. Darüber hinaus erwartet Sie ein attraktives Vergütungspaket inklusive eines privat nutzbaren Firmenwagens. Wenn Sie möchten, arbeiten Sie vom Home-Office aus – Sie entscheiden!

Fragen beantwortet Ihnen Frau Pöppel auch gerne telefonisch unter 09401/9266-24.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (gerne auch per E-Mail) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen senden Sie bitte per Post, vorzugsweise per E-Mail an gabriele.poeppel@firma-anders.de.